科技互联网周报 08 周 2024. 02. 19-02. 25

DeepMind预测AI未来 从被动问答到主动的学习者

M360

科技互联网周报看点

m360深洞察

M360元宵龙腾会: 2024品牌生意如何在新风口"腾飞"?

BBAT动态

李彦宏2024年OKR曝光: 百度重启电商 入局短剧领域

行业大事件

Sora掀起"腥风血雨"Adobe等3家市值一天蒸发近3500亿元

数字营销

淘宝成立直播电商公司 提供为期半年「全托管」 或与主播分润

人物观点

DeepMind CEO预测AI未来 从被动问答到主动的学习者

数据看板

Gartner: 到2026年GenAl将使搜索引擎流量下降25%

全球视野

特斯拉再次展示人形机器人Optimus 步行能力: 更加稳健流畅

政策风向

亚马逊警告员工工作中勿使用第三方 AI 工具



m360深洞察





扫一扫获取 更多新情报



M360元宵龙腾会: 2024品牌生意如何在新风口"腾飞"?

龙舞春风,元宵将近。龙腾会上,AI新篇开,营销科学∞艺术未来颂,共探商业创新未来。在这个瞬息万变的时代,商业营销正面临着前所未有的机遇与挑战。只有不断创新、保持敏锐的前瞻性,才能在激烈的市场竞争中站稳脚跟,引领潮流。

在这个元宵节前夕,M360举办"元宵龙腾会",行业先锋共聚一堂,前瞻2024营销趋势,为品牌可持续生意增长注入新动能!"元宵龙腾会"不仅是商业前瞻,更是一个思考、交流、碰撞的舞台,以营销科技和艺术之力,迎接商业新时代,探索AI商业的边界,开启创新旅程的新篇章。

全域全链营销时代已经到来,如何通过思维的破壁、战略的拓界、模式的革新、实践的落地,探寻到确定性的增长路径,这是生态各方需要进行更多考量的。AI时代,"人""机"两者是和平共存、互相成就的关系——AI是人类的一种外延,AI在执行控制层面也将成为人的第二个"脑",极大地提升效率。

李彦宏2024年OKR曝光: 百度重启电商 入局短剧领域

李彦宏的OKR出炉,内部开始自上而下与之对齐。报道称李彦宏的2024年OKR中,电商被排到了更前列的位置,并被要求实现跨越式发展。百度内部人士透露,虽然现在集团基调是降本增效,但电商团队获得的资源、费用以及人力,远超其他业务。

此外,在百度集团资深副总裁、百度移动生态事业群组总经理何俊杰的第一部分目标中,首次出现了"微短剧"的表述。在第三个关键成果中,提到百度APP要在春节期间培育百度刷剧认知,并完成供给与需求的双增长。从目前情况看,百度微短剧主要通过采购+自制起步。

如果说2022年李彦宏的OKR关键词是"求稳",当年业务与人事方面都 没有太多变化。去年,大模型喷涌,开始逐渐改变百度的应用、业务,乃 至最后波及到人事,当年的关键词显然是"重构"。

到2024年,关键词变成了"赚钱"。"利润"两个字出现在移动生态与智能云两个目标,并且7个关键成果中有5个都存在利润考核,包括内容、云计算、大健康、个人云、小度。

BBAT动态









行业大事件





扫一扫获取 更多新情报



Sora在美股掀起"腥风血雨" Adobe等3家公司市值一天蒸发近3500亿元

刚刚跻身全球第三大初创公司的OpenAl在中国春节期间又甩出"王炸"。继文本模型ChatGPT、图像模型Dall-E大放异彩后,其最新推出的"文生视频"技术Sora又以其"逼真"和"富有想象力"的生成内容吸引了广泛的关注和讨论。

Sora的诞生让许多行业既兴奋期待又惶恐不安。当被问及哪些行业将面临颠覆时,一位从事AI大模型研究多年的人士表示,"首当其冲的将是AI视频、AI图片赛道上的玩家。Sora的出现,意味着视频生成门槛大幅降低。广告、影视、短视频等行业也会有较大改变。"然而,出人意料的是,Sora的行业冲击尚未显现,美股二级市场却掀起了一股"腥风血雨"。

m360前瞻看点

- 1、Sora发布的次日,美国电脑软件公司Adobe股价暴跌超7%。
- 2、图片库、图片音乐和编辑工具供应商Shutterstock跌超5%。
- 3、发布了"文生视频"工具Lumiere的谷歌母公司股价下挫1.58%。

淘宝成立直播电商公司 提供为期半年「全托管」 或与主播分润

淘宝成立了直播电商公司,为有意入淘开播的明星、KOL、MCN 机构提供「保姆式」全托管运营服务。这项服务主要面向初入淘的「新手玩家」。

该公司由淘天直播运营团队操盘,与主播采取保底或者分润的灵活合作模式,帮助他们实现账号冷启动、全周期规划、商务对接、官方盘货、营销策划,乃至财务管理和场地支持等深度全托管服务。

据了解,成立公司的主要目的,是为刚入淘的主播提供为期半年的服务, 「新手养成期」过后,主播、机构适应平台规则玩法,即可自己组建团队, 或者签约其他 MCN 机构。

m360前瞻看点

- 1、直播带货进入下半场,淘宝推出"保姆级"全托管服务。
- 2、帮助新主播和机构降低前期运营费用,减少投入风险。
- 3、整个项目不以盈利为目标,反而会投入预算做扶持,目标是繁荣生态。

数字营销







人物观点





扫一扫获取 更多新情报



DeepMind CEO预测AI未来 从被动问答到主动的学习者

DeepMind 首席执行官 Demis Hassabis 在接受《连线》采访时表示, 人工智能领域最大的突破尚未到来,并且需要的不仅仅是芯片。在 Demis 看来,要想达到通用人工智能(AGI),我们仍可能需要更多的创 新,并且要尽可能地扩大规模,而目前还没有达到极限。

Demis 认为,内省和规划能力将有助于解决诸如幻觉等问题,同时当人工智能开始展现出更多代理性质时,AI 系统的能力将会发生质的飞跃。「一旦我们开发出具有代理性质的系统,人工智能将与当前的被动问答系统大相径庭,因为它们将变成主动的学习者。当然,它们也会变得更加有用,因为它们将能够实际为你完成任务。」

m360前瞻看点

- 1、未来人工智能技术的发展,远远没有到只比拼算力和规模的程度。
- 2、在基础构架,Agent等方面还有很多的想象空间。
- 3、谷歌的优势在于科研能力,未来智能体将改变AI的格局。

Gartner: 到2026年GenAl 将使搜索引擎流量下降25%

根据市场分析公司Gartner的数据显示,到2026年,搜索引擎的访问量将下降25%,搜索营销的市场份额将被人工智能聊天机器人和其他虚拟代理抢走。

目前,微软支持的OpenAI的ChatGPT等聊天机器人正在改变用户在互联网上访问信息的方式。观察人士担心,生成式人工智能(GenAI)解决方案可能会令传统的搜索引擎过时。

事实上,美国银行去年11月的一项分析就已经指出,ChatGPT开始蚕食谷歌的部分业务,尽管只是一小部分。

m360前瞻看点

- 1、GenAI解决方案正在成为替代答案引擎,取代以前的传统搜索引擎。
- 2、谷歌市场份额为91.5%,其次是GPT驱动的微软必应,份额为3.4%。
- 3、OpenAl还正在开发一款网络搜索产品,这可能会使其进一步与以谷歌为首的搜索巨头竞争。

数据看板









全球视野





扫一扫获取 更多新情报



特斯拉再次展示人形机器人 Optimus 步行能力:更加稳健流畅

特斯拉公司通过其社交媒体账号发布了一段令人瞩目的视频,展示了其第二代人形机器人Optimus的最新步行能力。视频中,Optimus在测试场地内稳健行走,步伐流畅,与几周前发布的版本相比有了显著的提升。这一创新成就不仅引发了科技圈的广泛关注,也让人对人形机器人在未来智能生活中的角色充满期待。

特斯拉作为全球领先的电动汽车制造商,近年来在人工智能和机器人技术方面也投入了大量的研发力量。Optimus作为特斯拉人形机器人的代表作,自推出以来就备受关注。根据天眼查提供的数据,特斯拉在人形机器人领域的研发投入持续增长,专利申请数量也在逐年增加,显示出特斯拉对于人形机器人技术的重视和决心。

Optimus人形机器人的步行能力是其核心功能之一。通过特斯拉最新发布的视频可以看出,Optimus在行走过程中表现出了更加稳健和流畅的步伐。这不仅得益于特斯拉在机器人技术方面的持续创新,也反映了特斯拉对于人形机器人未来应用场景的深入思考。Optimus的步行能力不仅可以在工业生产线上发挥重要作用,还可以在家庭、医疗等领域提供便利的服务。

亚马逊警告员工 工作中勿使用第三方 AI 工具

亚马逊最近发布了内部指导方针,建议员工不要使用第三方生成式 AI 工具来完成与工作相关的任务。该公司对这些工具的输入和输出数据的所有权表示担忧,特别是考虑到微软对 OpenAI 的重大投资。

亚马逊在最近的一封电子邮件中警告员工: 「虽然我们可能会发现自己在使用生成式 AI 工具,尤其是当它似乎让生活更轻松的时候,但我们应该确保不要把它用于亚马逊的机密工作。」

「当你使用第三方生成式 AI 时,不要分享任何机密的亚马逊、客户或员工数据。一般来说,机密数据是指不公开的数据。」

m360前瞻看点

- 1、亚马逊的内部文件指出,严格禁止使用第三方生成人工智能工具。
- 2、如 OpenAI 的 ChatGPT,来完成亚马逊的机密工作。
- 3、提供生成式 AI 服务的公司可能会声称对其工具中输入的任何数据拥有 所有权。

政策风向







科技互联网 趋势前瞻

M360元宵龙腾会

DeepMind CEO预测AI未来

李彦宏2024年OKR

到2026年GenAI将使搜索引擎流量下降25%

Sora在美股掀起"腥风血雨"

特斯拉再次展示人形机器人

淘宝成立直播电商公司

亚马逊警告员工工作中勿使用第三方AI工具



加入会员增长快人一步

欢迎成为我们m360前瞻会员及智库会员! m360将成为每位用户的超级连接器、前瞻中心及智库

>>每周都会有在线创研讨会/共创会/研讨会给到会员

>>会员专刊: m360月刊、品牌双周报、科技互联网双周报等

>>营销增长指南:营销指南针、营销最佳实践、新客拓展、增长罗盘等

>>会员专享报告:社会化商业报告、CMO报告、元宇宙报告等

>>还可以参与我们的线下共研会,会员年会、m360大会等



扫码关注 m360服务号

加入m360会员,进一步洞察全媒体全营销趋势风向 敏捷把握市场脉动,让营销决策更敏捷、更科学!

- >>第一时间了解行业内重大事件和热点新闻
- >>最具专业度与前瞻性的媒体市场分析情报
- >>深入观察广告主行业动态,透过现象解读本质
- >>立体化聚焦代理商圈层,提供智力增援和决策支持
- >>深度对话行业专家,向行业输出有料、有趣的专业思想



扫码进入 m360小程序



和主持 专业制胜敏捷增长